

Doe uw voordeel met de MKB-Ontzorgverzekering

Ieder bedrijf heeft er wel eens mee te maken; een arbeidsongeschikte medewerker. Bij Techniek Nederland Verzekeringen kunnen wij u hierin ondersteunen met de MKB-Ontzorgverzekering. Wat zijn de voordelen voor u?

- ✓ **Ondersteuning** bij alle verplichtingen rondom loondoorbetaling en re-integratie.
- ✓ **Bescherming** tegen boetes van UWV bij goed opvolgen van adviezen.
- ✓ **Zekerheid** over maximale premiestijgingen – geen onverwachte kosten.
- ✓ **Geen extra kosten** voor re-integratie op advies van de bedrijfsarts.
- ✓ **Poortwachter-proof.**
- ✓ **Gunstige premie.**

Kortom: met de MKB-Ontzorgverzekering heeft u minder zorgen, minder kosten en meer zekerheid.



Regel het nu!

Bekijk alle voordelen op t.nl/mkb-ontzorg of bel met Karuna Doeabri, onze specialist Zorg & Inkomen (06 833 222 74) voor meer informatie of een offerte op maat.



Dubbel besparen op verzekeringen

Het leven wordt duurder en duurder. En dat betekent dat iedere besparing welkom is – ook op verzekeringen. Wie wil dat nou niet? Met deze twee producten zijn u en uw medewerkers in 2025 euro's goedkoper uit.

Branche Zorgverzekering 2025

Wie wil nou niet goed verzekerd zijn met voordelen en extra's die ook nog eens afgestemd zijn op de branche? Wij bieden ook dit jaar weer een aantrekkelijke Zorgverzekering aan samen met Zilveren Kruis voor alle werkgevers, medewerkers en hun gezinsleden.

Bekijk het aanbod en bereken de premie op t.nl/zorgverzekering-2025-voor-werkgevers



Medewerkerspakket Privé Voordelig Verzekerd

Met dit nieuwe pakket vinden uw medewerkers, maar ook uzelf gegarandeerd de goedkoopste meest voorkomende privéverzekeringen.

Meer informatie
t.nl/3ZFaaLZ



Colofon

De nieuwsbrief is een uitgave van Techniek Nederland Verzekeringen voor de leden van Techniek Nederland en verschijnt vier keer per jaar. Voor meer informatie over de onderwerpen in deze nieuwsbrief kunt u contact opnemen met de Binnendienst op T 088 543 27 17 of E verzekeringen@technieknederland.nl. Hoewel aan de samenstelling van deze uitgave de grootste mogelijke zorg is besteed, kunnen de uitgevers geen aansprakelijkheid aanvaarden voor (de gevolgen van) eventuele onjuistheden of het ontbreken van informatie.



Verzekeringen en Preventie

Infobulletin Nr. 4 December 2024

In dit nummer

- Voorwoord Hans Stolwijk, directeur
- Het nieuwe jaar vitaal beginnen?
- Bestuurders, bescherm uw privévermogen
- Zzp'ers opgelet: sluit op tijd een Arbeidsongeschiktheidsverzekering af
- Verzekeringsvragen & antwoorden
- Klant aan het woord
- WIA: moeilijk dossier voor werkgevers
- Sandra Kluiters, Comm. Medewerker Binnendienst
- Doe uw voordeel met de MKB-Ontzorgverzekering
- Dubbel besparen op verzekeringen

Voorwoord

December is bij uitstek hét moment om terug te kijken op het voorgaande jaar. Dat kende voor Techniek Nederland Verzekeringen diverse hoogtepunten. Zo realiseerden we het Medewerkerspakket Privé Voordelig Verzekerd, waarmee uw medewerkers gegarandeerd de goedkoopste verzekeringen voor hun woning en voertuigen vinden. Een welkome dienst in deze dure tijden. Ook ontwikkelden we de Bedrijfs Risico Scan, waarmee u snel inzicht krijgt in de risico's die u loopt én de manier waarop u zich daartegen het beste kunt verzekeren.

Ook de resultaten van onze recente onderzoeken stemmen tevreden: een medewerkerstevredenheid van 8,2 en een klanttevredenheid van 8,3. Dit bevestigt dat we op de goede weg zijn. Tevreden klanten en een gemotiveerd team vormen de basis van ons succes. En we gaan door op de ingeslagen weg. Ons team blijft groeien, zodat we u optimaal kunnen blijven ondersteunen in het nieuwe jaar en de jaren daarna.



Hans Stolwijk
Directeur

Daar horen ook diensten op het gebied van mobiliteit bij. Iets heel nieuws in dat kader is de Docking Van, een innovatief mobiliteitsconcept mede ontwikkeld door Techniek Nederland Verzekeringen. Deze elektrische bestelauto heeft een efficiënte laadruimte, lage kosten en toegang tot zero-emissiezones. Een slimme combinatie van mobiliteit, duurzaamheid en logistiek. Langs deze weg houden u graag op de hoogte van de ontwikkelingen. Ook op het gebied van verzekeringen en vitaliteit uiteraard.

Ik wens u veel leesplezier en een succesvolle afsluiting van het jaar.



Bestuurders, bescherm uw privévermogen

Of u nu een groot bedrijf runt of een lokale voetbalvereniging leidt. U draagt altijd de verantwoordelijkheid voor uw beslissingen. Directeur Hans Stolwijk vertelt graag hoe deze verzekering werkt en waarom het ook voor u belangrijk is om privévermogen te beschermen tegen schadeclaims.

Wat is een Bestuurdersaansprakelijkheidsverzekering?

'Een Bestuurdersaansprakelijkheidsverzekering beschermt bestuurders en commissarissen tegen schadeclaims die voortkomen uit bestuurlijke beslissingen. Alle bestuurders, dus van DGA's en commissarissen tot aan bestuurders van de lokale voetbalvereniging. Een BV, NV, Stichting of verenigingsconstructie beschermt een bestuurder namelijk niet altijd tegen de gevolgen van bestuurlijke fouten.'

Waarom is het verstandig deze verzekering af te sluiten?

'Bestuurders kunnen persoonlijk aansprakelijk worden gesteld voor fouten,

zoals het niet kunnen uitvoeren van een opdracht, het vergeten te betalen van sociale lasten, onverantwoorde aankopen etc. Zelfs voor fouten van medebestuurders kunnen de anderen aansprakelijk worden gesteld (ook als die niet van die beslissing afwisten). Claims voor 'onbehoorlijk bestuur' komen steeds vaker voor en kunnen hoog oplopen. Als een bedrijf hier niet goed tegen verzekerd is, kan het volledige privévermogen van alle bestuurders in gevaar komen.'

Hoe beschermt deze verzekering bestuurders?

'Een Bestuurdersaansprakelijkheidsverzekering wordt afgesloten door een

bedrijf of vereniging. Alle bestuurders zijn dan onder die polis beschermd tegen schadeclaims na een bestuurlijke fout. Dat betekent niet alleen bescherming van het privévermogen, maar ook juridische bijstand en dekking voor fouten van uzelf en van uw medebestuurders.'

Wat is je advies?

'Elke organisatie zou een Bestuurdersaansprakelijkheidsverzekering moeten hebben. Controleer of uw organisatie er één heeft.'

Meer informatie vindt u ook op tnl.nu/bestuurdersaansprakelijkheid Uiteraard staan wij voor u klaar als er vragen zijn.



Techniek
Nederland
Vitaal

Het nieuwe jaar vitaal beginnen?

Meld uzelf of uw bedrijf dan aan voor de Branche VitaliteitsCheck (BVC) – een gezondheidsonderzoek op maat voor u en eventuele medewerkers, afgestemd op de branche waarin u werkzaam bent. Want hoe fijn is het om vitaliteit hoog op de agenda te hebben staan. Als u een BVC laat uitvoeren voor 1 augustus 2025, ontvangt u tot 50% korting op de eindfactuur dankzij de MDIEU-subsidie.

Meer informatie vindt u op tnl.nu/vitaliteitscheck



Verzekeringsvragen & antwoorden



Moet ik lid zijn van Techniek Nederland om mijn verzekeringen bij jullie onder te kunnen brengen?

Ja, Techniek Nederland Verzekeringen is er exclusief voor leden van Techniek Nederland. Als lid profiteert u van verzekeringen op maat, die aansluiten bij het werk wat u doet. Met ook nog eens scherpe premies en gunstige voorwaarden. Zowel voor installatiebedrijven als technische detaillisten.

Wat moet ik aanleveren voor een naverrekening Bedrijfsaansprakelijkheid (AVB) en Montageverzekering?

Met een naverrekening helpen we u graag de premie nauwkeurig af te stemmen op de daadwerkelijke bedrijfsresultaten.

AVB Installatie

Om een juiste naverrekening te kunnen doen voor de AVB hebben

we de jaaromzet nodig en maken we onderscheid tussen de verschillende soorten werkzaamheden die worden uitgevoerd. Dit helpt de verzekeraar de juiste premie te berekenen die nauwkeurig aansluit op de risico's die uw specifieke activiteiten met zich meebrengen.

Technische Detailhandel

Voor de naverrekening van deze groep hebben we de omzet nodig die voortkomt uit de handel in producten, zoals verkoop van audio- en videoapparatuur, bruin- en witgoed en handel in gerelateerde producten.

Montageverzekering

Bij de Montageverzekering wordt de omzet (vaak) gerelateerd aan specifieke projecten en/of opdrachten. Dit kan bijvoorbeeld de totale aanneemsom van de projecten zijn die in een bepaald jaar zijn uitgevoerd of waarvoor de verzekering dekking biedt. Dit is niet de totale bedrijfs-

omzet, maar de omzet gerelateerd aan bouw- of installatieprojecten. Aan het begin van het jaar maakt de verzekeraar vaak een schatting en met de naverrekening vergelijken zij dit met de uiteindelijke omzet.

Let op!

Is de polis gedurende het afgelopen kalenderjaar of per 1 januari van het lopende jaar beëindigd? Dan voeren we alleen de naverrekening uit. De aanpassing van het voorschot is dan niet van toepassing.

Bezoek onze website voor nog meer antwoorden op veel gestelde vragen.
tln.nu/verzekeringen-QA



Zzp'ers opgelet: sluit op tijd een Arbeidsongeschiktheidsverzekering af

Als zelfstandig ondernemer kunt u in een situatie terecht komen waarin u tijdelijk niet kunt werken. Bijvoorbeeld door ziekte of een ongeval. En naast gezondheidsproblemen heeft u dan ook direct te maken met inkomensverlies.

De overheid heeft recent besloten de invoering van de verplichte AOV uit te stellen. Dit betekent niet dat de verplichting in de toekomst helemaal van de baan is.

Wij garanderen u een verzekering die past bij uw werk en risico's, met hogere dekkingen, uitgebreide preventiemogelijkheden, aantrekkelijke premie en gunstige voorwaarden.

Bel 088 543 27 17 voor meer informatie of kijk op onze website tln.nu/aovtnv.

Uiteraard kunt u ook contact opnemen met één van onze accountmanagers bij u in de regio.
tln.nu/tnverzekeringen-ons-team



Vos Elektra
uit Uddel

Foto: Evert van de Worp

Vertel eens iets over jullie bedrijf?

'Wij, Edwin en Gerrald, geven jullie graag een beeld van de firma Vos Elektra. Het bedrijf is in 2000 opgericht door Jan Vos en inmiddels staan Edwin en ik nu ruim 2 jaar aan het roer. Met 8 collega's helpen we onze klanten met al hun vraagstukken. We zijn actief in diverse disciplines zoals duurzame energie, elektrotechniek, industriële automatisering en meer. We zijn erg klantgericht (ontzorging) en verstaan ons vak. Zo kunnen we onze klanten voorzien van de juiste installaties en het daarbij behorende advies. Bovendien zorgen we er ook voor dat we goed op de hoogte zijn en blijven van de snel wijzigende technieken en regelgeving. Hierdoor krijgen we veel vertrouwen van bestaande en nieuwe klanten.'

Hoe zijn jullie met ons in contact gekomen?

'Wij zijn al ruim voordat we Vos Elektra mochten overnemen in contact gekomen met Techniek Nederland en Techniek Nederland Verzekeringen. Bij onze vorige werkgever hebben we ervaren dat Techniek Nederland een belangrijk spil is in de technieksector.'

Welke verzekeringen hebben jullie bij ons afgesloten?

'We hebben momenteel verschillende verzekeringen via jullie lopen, waaronder een Aansprakelijkheidsverzekering, Montage en Transport en een Rechtsbijstand. Jullie verzekeringen sluiten perfect aan op onze behoefte om onze bedrijfsvoering veilig te stellen.'

Wat heeft jullie doen besluiten klant bij ons te worden?

'Een belangrijke reden was de expertise die jullie als verzekeringsadviseur voor de technische sector meebrengen. Jullie kennen de risico's en uitdagingen in ons vakgebied goed en dat heeft ons vertrouwen gegeven.'

Wat verwachten jullie van een verzekeringsadviseur?

'Wij zoeken vooral een adviseur die niet alleen verzekeringsproducten aanbiedt, maar ons ook proactief helpt risico's te identificeren en te beheersen. We verwachten flexibiliteit, eerlijk advies en een goede bereikbaarheid voor zowel vragen als ondersteuning bij schadegevallen.'

Wat heeft Techniek Nederland Verzekeringen tot nu toe voor jullie kunnen betekenen?

'Tot nu toe hebben jullie ons goed kunnen ondersteunen bij het maken van de juiste keuzes voor onze verzekeringen. Jullie hebben ons geadviseerd bij risico-inventarisaties en hebben ons geholpen om een duidelijk overzicht te krijgen van onze dekkingen. Problemen pakken jullie correct en snel op en dat heeft ons gemoedsrust gegeven.'

Welk cijfer geven jullie ons?

'We zouden jullie een 8/9 geven (omdat bij een 10 er geen ruimte meer is voor eventuele verbetering 😊). We waarderen de professionele en persoonlijke benadering en de kennis van zaken die jullie meebrengen. Dankzij Techniek Nederland Verzekeringen voelen we ons goed ondersteund.'

Wet Werk en Inkomen bij Arbeidsongeschiktheid (WIA)

Moeilijk dossier voor werkgevers

We krijgen regelmatig de vraag hoe het nou zit met de verzekeringen bij arbeidsongeschiktheid. In het schema hieronder zetten we alles nog eens voor u op een rijtje.

Is uw medewerker bijna twee jaar (gedeeltelijk) arbeidsongeschikt, dan bestaat de kans dat hij of zij via UWV een uitkering in het kader van de Wet Werk en Inkomen naar Arbeidsvermogen (WIA) krijgt. Daardoor ontstaat voor de medewerker vaak fors inkomensverlies. Volgens de cao Metaal en Techniek heeft u als werkgever de verplichting uw medewerkers te verzekeren voor dit zogeheten WIA-gat via een WIA-Werknemersverzekering bij NV Schadeverzekering Metaal en Technische Bedrijfstakken (NV Schade).

De WIA-Werknemersverzekering van NV Schade gaat in zodra de WIA-uitkering van UWV ingaat (twee jaar na loondoorbetaling van de werkgever).

Het werkt als volgt...

Eerst wordt de uitkeringsgrondslag berekend. Dat is het loon conform de loonaangifte bij UWV. Daar worden overwerkvergoedingen en bijtelling auto van de zaak van afgetrokken. Indien het berekende loon hoger is dan het SV-loon dan wordt het gemaximeerd tot het SV-loon. Dat bedrag is de uitkeringsgrondslag. Deze wordt jaarlijks geïndexeerd.

% arbeidsongeschiktheid tussen 15 en 35%

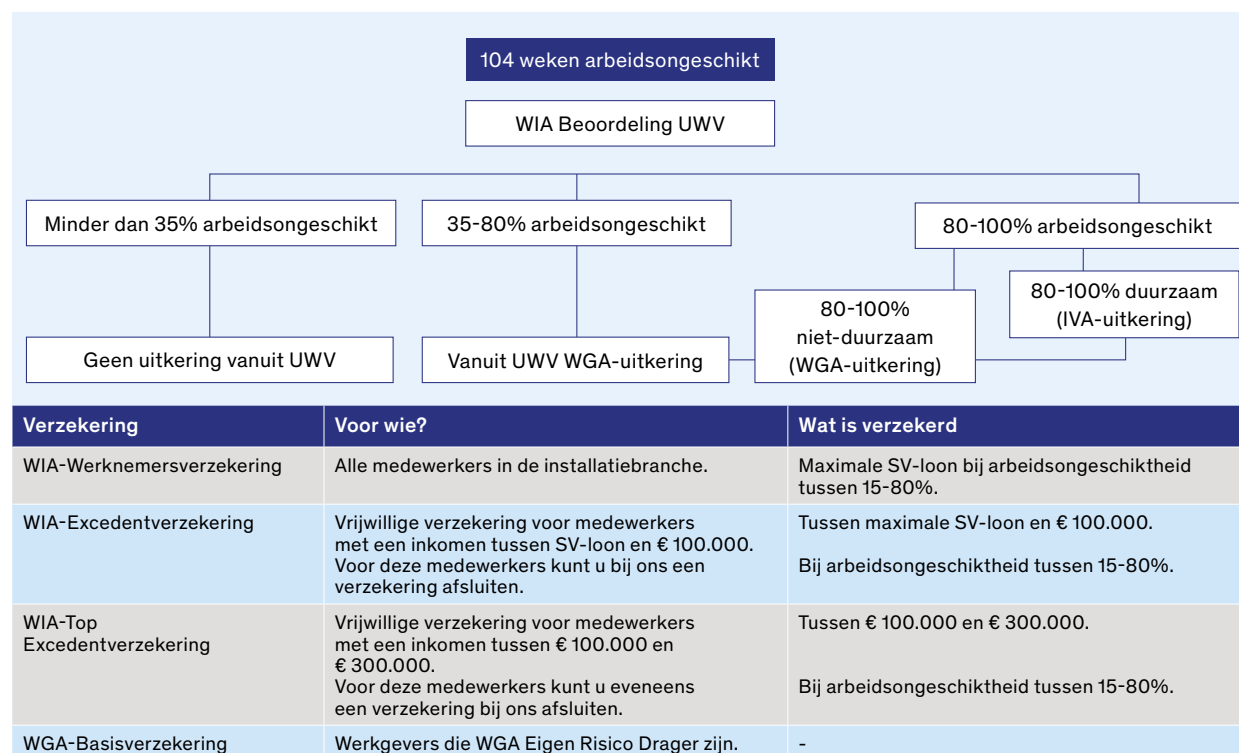
Er wordt uitgegaan van het (laagste) percentage arbeidsongeschiktheid dat UWV opgeeft. Met dat percentage wordt de uitkeringsgrondslag vermenigvuldigd en dat is de uitkering van NV Schade.

% arbeidsongeschiktheid tussen 35 en 80%

In dit geval wordt uitgegaan van de uitkeringsgrondslag maal 70%. Dat wordt uiteindelijk het inkomen. Dus als u van de 70% van de uitkeringsgrondslag de uitkering van UWV (en eventuele andere wettelijke uitkeringen) aftrekt dan weet u de uitkering van NV Schade.

% arbeidsongeschiktheid tussen 80 en 100%

Een WGA-uitkering voor mensen die tussen de 80 en 100% arbeidsongeschikt zijn, bedraagt 70% van het laatstverdiende loon (gemaximeerd tot het SV-loon). Aangezien NV Schade WGA-uitkeringen aanvult tot 70% vindt er geen uitkering plaats.



* Het SV-loon (sociale verzekeringsloon) is het loon waarover belastingen en sociale verzekeringspremies moeten worden betaald.

Alles voor de beste service

Sandra Kluiters, Commercieel Medewerker Binnendienst

Bemiddelen bij schades, beantwoorden van vragen over factuur of polis, het regelen van administratieve zaken, het maken van offertes – Sandra en haar collega's van de Binnendienst gaan er graag en goed mee aan de slag. Met haar jarenlange ervaring in de verzekeringsbranche weet Sandra precies waar ze op moet letten.

Sandra werkt al 11 jaar bij Techniek Nederland Verzekeringen en werkte ook daarvoor in de verzekeringsbranche. Sandra is enthousiast over haar baan, collega's en werkgever. "Ik werk drie dagen in de week. Toen ik moeder werd en parttime ging werken, dacht ik dat ik veroordeeld zou zijn tot uitvoerende klusjes. Maar dat is absoluut niet zo. Ik heb hier bij de Binnendienst heel afwisselend werk, waarin ik veel kan betekenen voor onze relaties."

Scherpe premie en goede voorwaarden

Sandra weet waar ze het over heeft: ze werkte zowel bij tussenspersonen als bij verzekeringsmaatschappijen en kent dus de ins en outs van het vak. Zeker over Arbeidsongeschiktheidsverzekeringen weet ze veel. Kennis die ze graag deelt en waarvan ze relaties laat meeprofiteren. Sandra: "De AOV van Techniek Nederland Verzekeringen kunnen we aanbieden tegen een zeer scherp tarief en gunstige voorwaarden. Ik durf te stellen dat we in 97 van de 100 gevallen een scherpere premie kunnen aanbieden dan andere verzekeraars."

Samenwerking binnen team steeds beter

Het leukste aan haar werk? "We zijn een hecht team en werken goed met elkaar samen om onze relaties de beste oplossingen en service te bieden. Dat servicegerichte is typisch Techniek Nederland Verzekeringen. We zijn constant op zoek naar manieren om het beter te doen. We zetten daarom ook hoog in op het automatiseren van onze processen met als doel meer tijd voor onze relaties te hebben."

Tevreden relaties als doel

De Binnendienst levert service op hoog niveau en dat past helemaal bij Sandra. "Ik vind het belangrijk dat een relatie al zijn of haar vragen bij ons kwijt kan en voelt dat wij er alles aan doen om hem of haar tevreden te stellen." De Binnendienst verwerkt wijzigingen, helpt met het aanvragen van de best passende verzekering en met het doen van schadeclaims en houdt de polis up-to-date. Sandra: "Doordat wij uitsluitend verzekeringen afsluiten voor de leden van



Techniek Nederland, kennen de mensen onze organisatie vaak al. En daardoor is er vrijwel direct een goed contact."

Benut uw ledenvoordeel

Sandra heeft nog een tip: "Het loont absoluut om uw huidige verzekeringsportefeuille een keer door ons te laten checken. Ik merk dat veel bedrijven nog niet weten dat zij veel kunnen besparen op hun huidige pakket. En naast de scherpere premies zijn vaak ook de voorwaarden gunstiger. Dit komt omdat onze verzekeringen zijn afgestemd op het werk dat de leden van Techniek Nederland bezighoudt. En dat maakt het verschil, aldus Sandra."

De Binnendienst betekent graag iets voor u

Wie iets wil weten over verzekeringen, premies, polissen of schadeclaims, zit dus goed bij Sandra en haar collega's. Zij zijn te bereiken op 088 543 27 17 of stuur een e-mail naar verzekeringen@technieknederland.nl.

Mis niets, volg ons op LinkedIn

Volg onze pagina en blijf op de hoogte van het laatste nieuws en de ontwikkelingen op het gebied van verzekeringen voor de installatiebranche en de technische detailhandel. Ga naar t.nl/TNV-linkedin of scan de QR-code en mis vanaf nu geen enkel nieuws meer.

